

WESTAF AUTO RECRUTE UN COMMERCIAL (E)

Type Contrat: Free-lance

Localisation : Conakry (Guinée)

Référence de l'offre : OE/0112_01/DIRCOM/FL

WESTAF AUTO SARL

WESTAF AUTO est une société de droit Guinéen basée à Conakry qui a conçu une plateforme de mise en relation (une place de marché) – www.westafauto.store - pour les acteurs de l'automobile. Le but de la plateforme, est de faciliter les rencontres entre Vendeur, acheteur et loueur pour ainsi permettre plus de vente, d'achat et de location de tout type de véhicules en Guinée, sans se déplacer, sans dépenser beaucoup d'énergie avec un cout défiant toute concurrence. WESTAF AUTO est une startup ambitieuse, avec un business model innovant dans un secteur en plein essor. Se voulant internationale dans les prochaines années, WESTAF AUTO à l'ambition d'être l'une des premières « market place » de l'automobile en Guinée et dans la région Ouest Africaine. Pour cela elle compte sur le dynamisme et à la compétence digitale de ses équipes.

PROFIL RECHERCHE

Dans le cadre du Lancement de nos activités, nous recrutons **un(e) Commercial (e)**; avec une connaissance du marché de l'automobile.

Nous recherchons un(e) collaborateur (trice) dynamique, ayant le goût du challenge, avec une bonne expression orale et un bon relationnel ; Les qualités recherchées:

- Une bonne connaissance des TIC, des Produits et Services digitaux
- Une maîtrise des Techniques de Négociation et de Vente
- Une bonne Communication
- Une parfaite Orientation vers le Client
- Une autonomie et un esprit d'initiative
- La connaissance du marché de l'automobile est un vrai plus

Vous devez avoir un niveau Bac +2 minimum et idéalement disposer d'au moins deux années d'expérience.

MISSIONS

Votre mission principale est de Prospecter et fidéliser les clients tout en élaborant des propositions commerciales et techniques en conformité avec la politique commerciale de l'entreprise. Vous aurez à construire un portefeuille client composé de Parcs de revente et de locations de véhicules.

Vous aurez également pour rôle de trouver un maximum d'acheteur ou de loueurs à diriger vers la plateforme www.westafauto.store. Vous aurez enfin à entretenir la relation client et de s'assurer de la satisfaction des clients.

Nos valeurs

Bienveillance, bonne humeur, épanouissement et respect seront les vecteurs de notre collaboration. Pas de travail sans plaisir ! Plus que des diplômes ou une expérience, c'est votre envie et votre enthousiasme qui nous intéressent.

Ce qui vous attend chez WESTAF AUTO :

- Une interaction permanente avec les dirigeants et les clients.
- Des collègues passionnés, talentueux, et attachants, bref formidables ;
- Un environnement de travail stimulant, avec des challenges à relever chaque jour.
- Des responsabilités dès le premier jour, avec la possibilité de vous épanouir.
- L'opportunité d'avoir un impact fort et immédiat sur le développement de la société.

COMMENT POSTULER

Rejoindre notre équipe constitue une opportunité pour vous, tant en terme d'acquisition d'expertises nouvelles que de perspectives d'évolution dans une société d'avenir avec des équipes jeunes et connectées.

Pour faire acte de candidature, merci d'adresser votre CV et une lettre de motivation à recrutement@westafauto.store avec la référence de l'offre (ci-haut). Aucun CV en version papier ne sera reçu. Nous nous réservons le droit de ne répondre qu'aux dossiers présélectionnés.